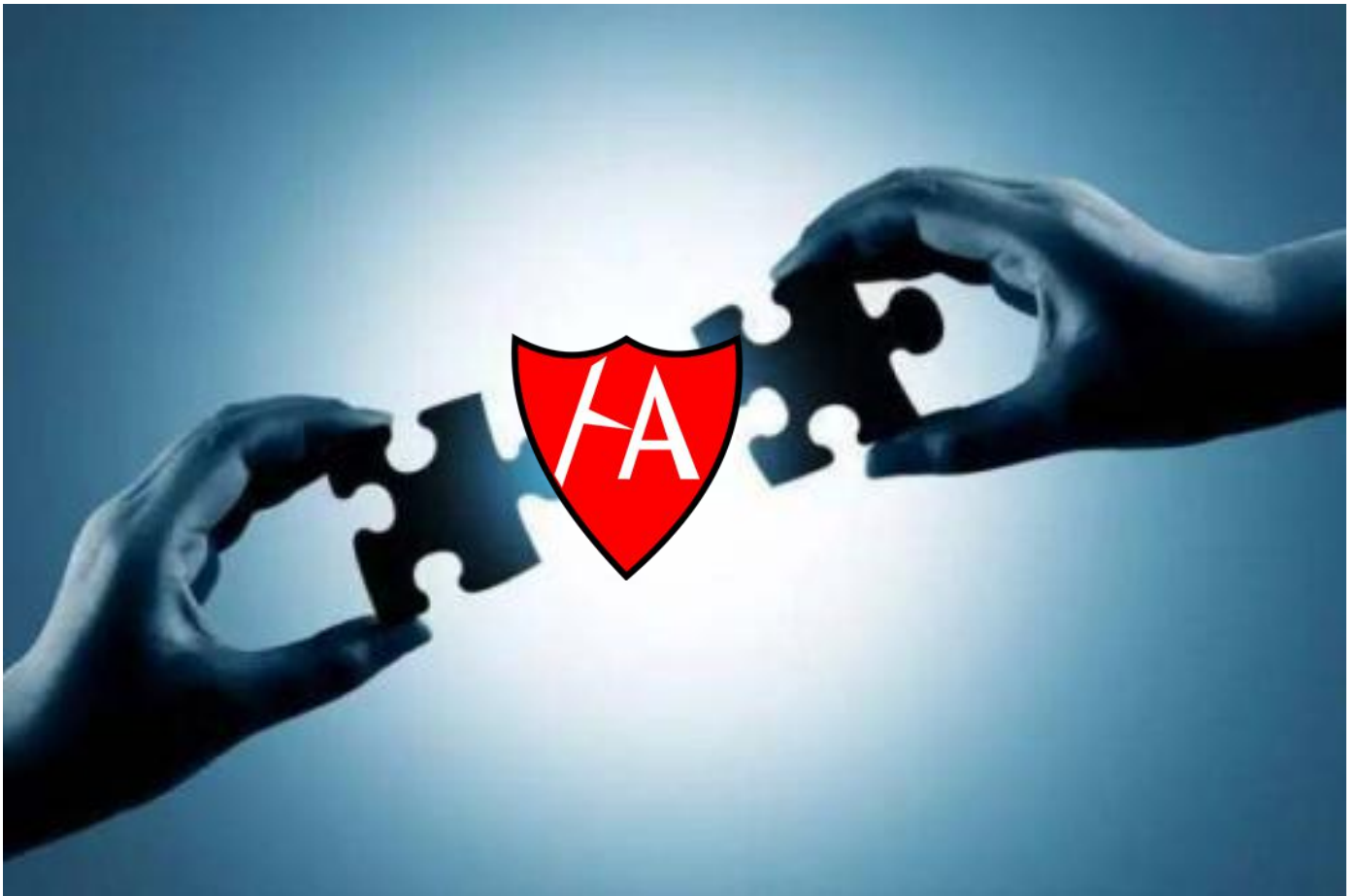




基于生态数字产业的区块链共享经济生态圈

外星盾商业白皮书

『基于生态数字产业的区块链共享经济生态圈』



2020年3月

最新版 4.0



CONTENTS



➤ 摘要

目 录

第一部分：项目背景

- 1.1 区块链价值
- 1.2 共享经济领域发展现状
- 1.3 共享经济存在的问题
- 1.4 共享经济领域的发展趋势

第三部分：Token 经济模型

- 3.1 Token 方案
- 3.2 Token 参数
- 3.3 Token 分配
- 3.4 技术路线

第二部分：外星盾技术方案

- 2.1 外星盾技术方案可行性
- 2.2 外星盾技术方案优势
- 2.3 外星盾应用前景

第四部分：团队介绍

- 4.1 运营团队介绍
- 4.2 战略合作伙伴

第五部分：免责声明

- 5.1 风险提示
- 5.2 免责声明



摘要

外星盾是通过各种互联网行为所产生的大数据中，不断发现生态源且产生绿色能量的美好新世界。外星盾是一个以区块链技术为驱动器，数据产生价值为核心，创新开拓共享经济数字产业技术体系；积累数字资产与商城共享财富。用户点对点交易，去除中间环节，避开层层盘剥，直接产生效益。使生产端收益更高，用户终端少花钱买好物；通过区块链承载的数字资产经济模型，帮助商业实现更好的利益一致性。使其在资产的使用、管理和流通过程中持续获得商城产品收益、广告分红收益、品牌增值收益。

外星盾做到了和其他区块链的与众不同，现在大部分的链、Token 都没有办法落地，很难跟实体做对接。但彼外星盾将区块链技术与产品交易结合起来，带来了一个彻底的模型变革，让区块链能够更贴近实际的运用。外星盾为“区块链+共享经济”模型创造美好未来！



➤ 区块链应用

区块链的概念首次在 2008 年末由中本聪（Satoshi Nakamoto）发表在比特币论坛中的论文《Bitcoin:A Peer-to-Peer Electronic Cash System》提出。随着比特币风潮日盛，作为比特币底层技术的区块链开始被众多商业机构和政府部门重视，并作为一种新型的技术应用于各个领域，区块链的原理实际是去中心化的账本和数据结构，这种去中心化的核心数据优势，保证了交易的低成本、高效和安全。而且形成的交易记录不可篡改，交易数据可以随时被追踪和验证。

基于这些特性，区块链技术可以用于简化流程、提升数据及信息存储的安全性，降低信任成本。

信用：借助第三方机构来处理信息的模式拥有点与点之间缺乏信任的内生弱点，区块链的点对点传输能有效避免欺诈行为。

支付：中介机构的存在，增加了交易成本，限制了实际可行的最小交易规模，区块链代币能直接跨越支付的第三方进行支付操作。

安全：数字签名本身能够解决电子货币身份问题，不再需要第三方支持，防止双重消费，能最大化保证每一笔交易的安全。

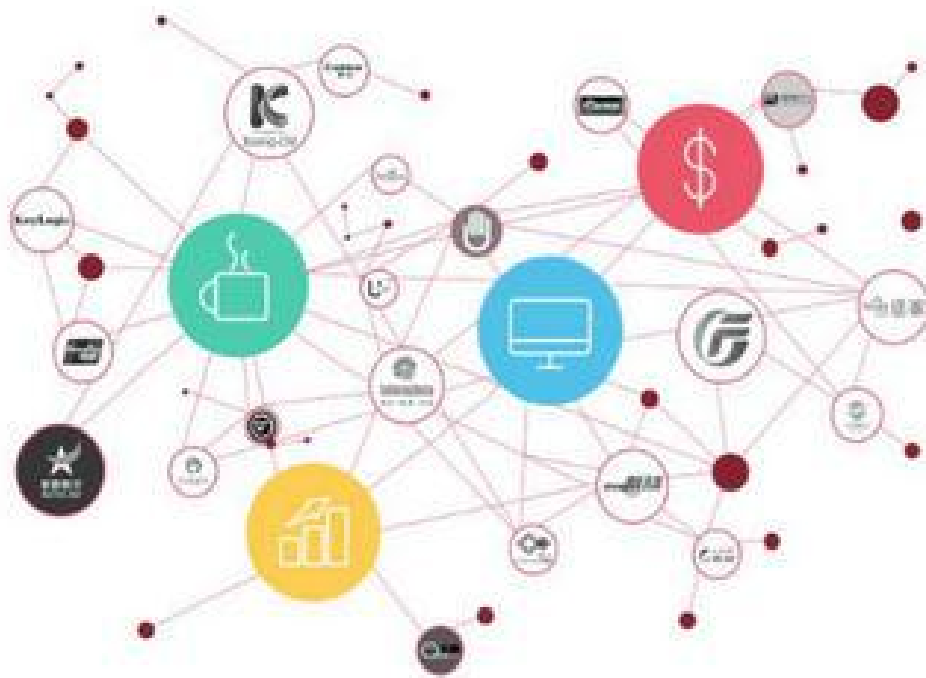


1.2 共享经济领域发展现状

▶ 共享经济基本概念

共享经济是应用经济学的专业术语，最早由美国德克萨斯州立大学社会学教授马科斯·费尔逊（Marcus Felson）和伊利诺伊大学社会学教授琼·斯潘思（Joel Spaeth）于1978年提出。共享经济可以定义为以获得一定报酬为主要目的，基于陌生人且存在物品使用权暂时转移的一种新的经济模式。

共享经济的概念虽然在40年前就已经被提出，但是在我国近几年才开始流行，以共享单车 ofo 为引爆点，一系列打着共享经济旗号的项目如雨后春笋般成长起来，甚至短时间





要深入理解共享经济的概念，首先要弄清楚什么是共享。共享说明资源是可以供大家共同享有的，具体来说，如果对象是客观实体，那么共享的实际上是物品的使用权，在某一段时间之内某一用户具有该物品的使用权，在使用结束后，物品的使用权可以移交给下一位用户。其次是经济，这里的经济指的是经济利益，获得物品使用权的用户需要付出一定的费用给物品的所有权拥有者，以激励物品所有者转交物品的使用权，从而达到共享的目的。更广泛地说，知识、经验以及技能等也可以共享，用户将自己的知识技能传播给其他用户并收取一定的费用，同时达到共享的效果。

实际上学校里老师给学生上课就是一种知识的共享，只是这往往为建立在政府管理背景下的一种知识传授体系，和经济概念有一定距离。在网络上订购课程的项目与经济有关，但还远不是共享经济，因为这种知识的传播具有很强的单向性，由老师传播到学生，而不能反向，这就完全不是共享的概念，共享经济中的共享应该是共享平台上每一个人都可以作为输出者，而不仅仅是接收者。

综合以上分析，可以归结共享经济的几个特点。

有共享平台。这个平台可以是第三方企业或政府创建的，创建者同样也可以使用该共享平台。共享平台的作用是将所有用户连接在一起。



有共享用户。共享平台一般是人人共享的，只要是能连上互联网，就可以在共享平台上分享自己的物品使用权或者知识经验。这里的每个用户都是输出者也是接收者。

有共享资源。这里的资源可以是客观实体或者经验知识。特别地，这里的客观实体，一般指的是闲置物品，因为共享经济思想的提出最本质的目的是让社会资源得到有效配置，是使得每一位用户在不需要物品使用权的某些时候对其进行转让，而不是一种盈利的商业模式。这里的商品一般不指劳务，因为劳务多具有专业性，虽然人人都可以享受，不是人人都能提供的。

有经济效益。共享的资源是基于一定的利益模式的，接收者付出使用费用，输出者获取经济报酬，以维持共享行为的持续进行。

充分理解了共享经济的概念，就目前和共享经济的概念有些许关系的平台或者项目，可以简单地进行归类。

有共享无经济类。很多社区，论坛等都属于此类。最熟知的比如百度经验，是一个经验，技能，技术的分享平台，所有用户都可以在百度经验平台上分享或者获取的知识，但一般来说用户不需要支付费用。这是一个共享的平台，但没有经济性。

有经济无共享类。目前的市面上很多的共享项目都属于



此类，包括共享经济浪潮的掀起者 ofo 共享单车，以及其后跟随的共享汽车、共享充电宝、共享篮球、共享雨伞等等。其中共享充电宝短短 40 天时间就获得 11 笔融资，近 35 家机构介入，融资金额约 12 亿元人民币。但其实这些项目都是伪共享经济。以共享单车为例，虽然表面上单车是在所有用户之间共享了，但这并不是共享经济中的“共享”。因为这里的单车是企业提供的。每一位用户都可以使用任何一辆单车，但是用户的费用支付给企业；用户永远是接收者，企业永远是输出者，经济利益的输送永远是单向的，可以说这是一种“租赁经济”，和共享经济中的“共享”概念并不吻合。

有共享有经济类。该类项目最贴近真正的共享经济，但目前而言依旧还不是完全的共享经济项目。如交通方面的 Uber、滴滴打车，住宿方面的 Airbnb。以 Uber 为例，所有具有驾驶资格并且车辆合格的司机都可以申请作为 Uber 平台的司机，所有用户都可以乘坐 Uber 平台的车辆，在行程结束后，乘客向司机支付约定的费用。驾照和汽车都是比较容易获得的，因此理论上 Uber 平台上的每一个用户都可以作为输出者和接收者。但为什么说着这依旧不是真正的共享经济呢？因为共享平台的运行是由企业操作的，企业在整个共享经济中起到控制的作用。企业实际上是将资源进行了整合



再将其出售给用户，有人将其定义为“聚合经济”，企业起到中介方的作用，在交易中获取了利润。

真正的共享经济。真正的共享经济应该是一个能达到自治的生态系统，而不是需要操作运行的平台。在这里资源的输出者可以获得自己对输出资源估价的全部，而不需要向第三方支付一定的服务费用。资源的接收者也可以根据自己对获取资源的估价而获取对应的资源，而不需要额外支付更多费用。相比第三种“有共享有经济类”的共享经济，这是真正、完全、彻底的共享经济。

总而言之，要深入理解共享经济，就要充分理解“共享”指的是共享平台上每个人都可以作为资源的输出者和接收者，而与之对应，每一个人都会因输出资源而获得等值的经济利益，接收资源而付出等额的费用。一个能达到自治的生态系统才是真正的共享经济。

1.3 共享经济存在的问题

基于上一节对共享经济的基本概念的解释，以及对与共享经济概念相关的“有共享无经济”“有经济无共享”以及“有共享有经济”的三类项目形态的分析，在此明确本文所论述的共享经济指的是真正的共享经济。结合市面上的“伪共享经济”以及共享经济的几个特点，容易剖析出共享



经济亟待解决的几个问题：

➤ “伪共享经济”

“伪共享经济”本质不是共享经济，从目前已有的“伪共享经济”项目的成败情况来看，如悟空单车，小蓝单车，共享雨伞，共享充电宝等要么已经确定失败，要么已经奄奄一息，依旧存活并且具有一定规模的仅有 ofo 和摩拜单车。这一系列“伪共享经济”项目都是靠前期的巨额投资，而实际上盈利模式是否可行仍待验证。从依旧存活的 ofo 来看，其暴露出的问题也很严峻，比如冬天基本没有用户骑行 ofo，使得单车闲置，收入几乎为零，其次单车折旧明显，损耗损坏情况严重等等。从目前情况来看，打着共享经济旗号的“伪共享经济”并不是一种好的商业模式，只依赖投资，不能建立一个稳定的商业生态，后续的发展堪忧。“伪共享经济”可以尝试朝着真正的共享经济的方向发展。

➤ 共享平台的搭建和运营

共享的资源需要在共享平台上才能流通，既然共享平台上用户的资金流通都是基于租借物品使用权或者输出知识经验的，那么平台的搭建费用是由谁来支付就成了问题。真正的共享经济应该是一个 P2P 的网络，当然如果有第三方来统筹安排物品使用权的转移也是可以达到共享目的的，但这显然没有那么“共享”，并且这就和由企业来搭建平台并



进行运营本质上是一致的。这也就是 Uber 和 Airbnb 的模式。企业建立共享平台以后，可以通过对每次交易收取一定的服务费来弥补平台搭建以及维持运行的费用。如前所述，这不是真正的共享经济，但也已经是现存的最接近真正共享经济的模式了。企业毕竟是盈利组织，最根本的需要是盈利，然而在有企业作为中心机构对平台进行运营的情况下，其收费问题又容易被用户所诟病，滴滴打车对于司机以及用户的补贴逐渐减少就是一个很好的反面例子，这种做法最终降低了司机和用户的粘度、忠诚度。

▶ 共享资源的可信度

既然共享的资源是人人可以提供，那么资源的质量保证就是一个需要细致考虑的问题。共享平台中一旦出现不合格资源，将会大大降低用户的使用体验，容易导致平台走向倒闭。如假设有一个旧书分享的共享经济平台，用户花费 1 元租借了一本书籍，但到手却发现书籍缺页并且破烂不堪，这 and 用户心中的期望大相径庭，这就极大降低了用户的体验，也容易导致平台的纠纷。解决这一问题的本质是需要保证用户支付的费用和对获取到的资源的预期基本吻合，最重要的是保证资源的可信度，避免资源输出者的欺骗行为。



1.4 共享经济领域的发展趋势

共享经济的本质是全民经济，在目前共享经济概念依旧火热的当下，共享经济未来的发展有以下几个趋势：

➤ 政府支持，增长迅速

《中共中央关于制定国民经济和社会发展第十三个五年规划的建议》中明确提出树立创新、协调、绿色、开放、共享的五大发展理念，其中首次明确提出共享理念。十三五规划将共享概念作为国家发展的首要理念，必将会使共享经济获得更长远的发展。首先能够促进共享经济实体合法化进程，以政策保证共享经济的发展。其次，有了政策的扶持后，共享经济将会获得更广阔的发展空间。

➤ 领域细分，结合实体

我国正处于经济结构转型升级的关键阶段，随着供给侧结构性改革的推进，共享经济将会更结合实体经济，在今后的发展中会逐渐向细分领域深入。从人们最关心的衣、食、住、行四大方面来看，Uber 和 Airbnb 就是在住、行领域的共享经济的探索。实体经济中值得一提的是制造能力。国务院发布的《关于深化制造业与互联网融合发展的指导意见》中明确要求推动中小企业制造资源与互联网平台全面对接，实现制造能力的在线发布、协同和交易，积极发展面向制造环节的共享经济。从国家的政策也可以看到，共享经济正逐



步与实体经济结合。

▶ 法律落实，逐渐规范

作为经济发展的重要组成部分，共享经济将会受到重视。随着共享经济在各行业的推进，国家一定会加速落实共享经济的合法化进程。在目前涉及共享经济概念的各个领域，只有专车领域出台了相关的法律法规，其他领域比如短租房还处于灰色地带。没有明确法规约束的共享经济的弊端是显而易见的，相信国家很快会出台相关政策，通过建立完善的准入制度、交易规则、质量安全保障、风险控制等管理制度体系，以保证共享经济的健康合理发展。





第二部分 外星盾“区块链+共享经济” 解决方案

从“互联网+”到“区块链+”，技术革新推动着时代进入了区块链应用元年。从价值投资的角度出发，最终沉淀下来的、真正落地的“区块链+实际场景应用”的项目才能拥有可持续的生命力，并创造出符合人们预期的价值！

外星盾基于对共享经济概念的充分理解，再结合区块链技术的特点——去中心化、点对点网络、时间戳、不可篡改、共识机制、智能合约，可以发现，外星盾将共享经济和区块链技术完美结合。





2.1 外星盾“区块链+共享经济”方案可行性

区块链和共享经济本质上的共通早已经被人所察觉，加拿大知名商业区块链研究者 Don Tapscott、Alex Tapscott 和区块链专家 Dino Mark 已经在尝试引入区块链建立真正点对点的共享经济模型。外星盾从本质属性论述两者结合的可行性：

▶ 点对点的契合

外星盾“区块链+共享经济”方案本质上都是一个 P2P 的平台，区块链的一个最大特点就是每个节点的独立性，节点之间的交互是可以单独进行的，不需要第三方充当信息的传达者。这和共享经济的本质十分契合，真正的共享经济就是共享平台上用户之间的直接对接，有了中介方在其中提供服务的共享经济还不是彻底的共享经济。

▶ 数据公开透明，提供信用保障

外星盾充分利用区块链的分布式数据库系统，记录在链上的所有数据和信息都是公开透明的，任何节点都可以通过互联网在区块链平台进行信息查询。任何第三方机构无法将记录在区块链上的已有信息进行修改或撤销，从而便于公众监督和审计。

▶ 智能合约，为共享经济提供解决方案

外星盾基于外星链（ALC）区块链技术的智能合约系统



兼具自动执行和可信任性的双重优点，使其可以帮助实现共享经济中的诸如产品预约、违约赔付等多种涉及网上信任的商业情景，使共享经济更加完善可靠。可以预见，随着区块链技术水平的不断提高，智能合约将有望成为未来共享经济在具体应用场景的一种标准化解决方案。

▶ 实时匹配供需

外星盾基于 P2P 网络的特点，区块链技术能够将传统互联网交易中的“中介系统”彻底摒弃，把供给和需求双方直接对接在一起，实现供应和需求的最优匹配。由于在共享经济场景中共享产品和用户双方将会发生频繁的匹配过程，区块链技术是实现共享经济的一种非常理想的解决方案。

2.2 外星盾“区块链+共享经济”方案的优势

外星盾基于区块链和共享经济在本质上的共通，用区块链技术来服务于共享经济项目，归结起来有以下几个优势：

▶ 去中心化降低成本

区块链就是一个去中心化的平台。外星盾用区块链技术搭建的共享平台是没有中心节点，没有中介机构的，链上的每一个节点都不是中心，节点具有平等性。没有中心机构聚合信息以及提供服务，也就少了中介服务费。在区块链共享平台上，所有用户都可以对自己决定共享的资源自主定价并



进行广播，链上其他用户看到以后根据其提供的资源和价格以决定是否获取资源，这种 P2P 的模式降低了成本，对资源提供者是一种很好的激励。

▶ 智能合约促成平台自治

外星盾共享平台能为用户创造一个用户之间自由交互的自治环境，必须基于一定的规则。而区块链技术正能为这种自治性提供支持——即智能合约。在共享平台建立以后，同时需要制定相应的智能合约，以维持平台的正常运行。智能合约使得用户在固定的规则下进行交易操作，用户的不合规行为会受到对应的处理。智能合约就是共享平台的法则，在智能合约的支撑下，链上用户可以直接交互，达到平台的自治。

▶ 公开透明保证资源合格

共享资源是否真正如输出者所描述，以达到付出费用的资源接收者满意的程度，这是外星盾共享平台很关键的问题，而区块链技术正可以使该问题得到解决。在链上进行资源的共享，信息是公开透明的。假设是物品，那么每一次物品的转移都会有历史记录，每一个用户都可以追溯即将获取的物品的使用历史记录，再对每次交易建立起评价体系，那么用户就可以获取物品历次评价，结合物品使用记录和物品评价这两类信息，用户可以很快地判断出物品是否满足期



望。对于经验知识的共享也同理。另外，由于每一次交易信息都会在链上进行全网广播，信息是公开透明的。一旦有资源输出者恶意输出不合格的资源，就会广播至全网所有节点，实际上就是让链上所有用户都作为资源的监督者。因此，区块链公开透明的性质保证了共享平台资源的合格，保证了资源的合格，实际上也就解决了交易双方的信任问题。

► 时间戳解决纠纷

外星盾区块链上的每一次交易操作都会有对应的时间戳。对于知识经验类的共享，时间戳能证明共享的行为是否真正发生。对于物品使用权的共享，时间戳能证明物品在某段时间内存在于哪位用户手中。打上时间戳的印记，当物品存在损坏的时候，就可以很好地追溯到责任用户，解决由于物品损坏而引起的纠纷。

2.3 外星盾“区块链+共享经济”方案的应用场景

► 生活场景类

按照日常生活来划分，基本上由衣、食、住、行、生活服务等方面涵盖：



服饰类项目中，目前主流的一些租衣平台，并不是共享经济，跟上述谈论的一样，都是平台去运营自己的东西。并且对于衣服这一类的产品，并不是适合共享经济。

餐饮类项目，国内 O2O 平台较多，主要是以共享厨师为主要模式的，厨师提供上门服务，顾客按需付费。但这种模式跟大部分的 O2O 模式一样，效率低，价格贵，并且双方有着明显的输出和接受的区分。

住宿类项目目前数量不少，其中最有名的是 Aribnb，这个场景非常贴近共享经济。用户闲置的空间可以交给别人暂住，而用户外出时也可暂住于其他人的房间。这一项目目前最大的问题在于，它绝大多数的流程都在线下，线下数据上链是一个非常困难的事情，如何保证链上链下实时结合，是目前最需要做的事情。只有解决了链上链下相结合，才能保证一系列事情的执行，包括投诉、理赔等智能合约的执行。



出行类项目，近几年热度高涨，从滴滴的网约车到共享单车以及共享汽车等等。这一类的项目的本质问题在于，有着明确的输出者和接受者，并且共享单车以及汽车这种目前来看还不属于共享经济这一块，属于聚合经济的范畴。在区块链体系下，这是有可能成为真正的共享经济的，对于共享单车而言，可以让用户成为车主，对车有所有权，其次他的车可以投放到整个社会网络中，别的用户骑他的车，他就会收到钱，并且可以通过 Token 奖励的形式，给所有在网络中做出贡献的人给予一定的奖励，促进整个生态更加有效的发展。

生活服务，目前主要还是各大 O2O 的平台在做，并且基本上都是一群专业技能的人给一群有需求的人提供服务，所以跟共享经济的概念略有偏离。

总的来说，除了 Airbnb 这类的租房性的是符合共享经济的模式，但是用区块链的方案来解决，目前看来是不太能实现的。除此之外，出行、生活服务等本质上是点对点的一个事情，所以用区块链来去中心化解决是可以释放最大效益的，并且特别是打车这样高度标准化服务的领域更适合用区块链去解决。



➤ 金融类

目前在金融理财的共享，基本上以 P2P 模式为主，有闲钱的把钱借出去，有需求的到平台借钱，然后平台收取佣金，并控制风险。结合区块链技术后，基于区块链的去信任的特点，任何节点之间都是相互信任，从而可以互相借钱，并且通过智能合约去自动执行双方约定的还款日期、还款金额等细节问题。



➤ 商务类

商务类主要就是一些场地出租、用品、劳动力等方面。目前来看场地出租这一块主要还是中心化的机构在运营，比如众创空间，一个运营者给一些小公司提供办公场地。但是如果一家公司本身有一些办公室或者闲置空间，然后可以给



其他的一些人来使用，这是可以作为共享经济项目。比如 A 公司在某大楼有一层办公空间，但是平时很多会议室都是空的，那公司就可以把会议室的使用情况放在链上，比如 B 公司正好在附近，并且想要找地方开会，就可以在链上进行预约。用品类的跟场地很相似，比如某公司有很多挖掘机，但是近期项目较少，公司就可以把挖掘机的信息挂在网上，然后别的有需求的公司就可以过来租赁，但是这种纯线下的东西有很大的地域性的要求，如果距离太远，可行性降低。



► 知识分享类

知识分享类的场景，经济性会比较低一点，比如百度经验、知乎等等，就是一些有知识的人去回答一些问题，这样别人就会从你的回答中受益，但是知识提供者从中获得的利益非常少，从而会缺少动力去维护生态的发展。这一类的项



目是非常适合用区块链去解决，首先知识都变成数据化的东西进行上链，并且可以设计很好的激励体系去促进生态的发展，比如回答一个问题，获得赞越多，你就会收到更多的Token，这样就会促进大家去更好的回答问题，从而保证了知识的高质量。

➤ 更多的商业发展空间

外星盾为各种商业往来业务提供了坚实的金融流通基础。它提供了开展金融业务所需的各种基础组件和服务，如账户体系、金融工具、以及保证金融交易安全顺利完成的机制。基本的金融业务如支付、贷款和清算都能在外星盾中的账户和账户之间顺利完成。建立在外星盾上的“区块链+共享经济”行业发展将拥有更多更充足的拓展空间。



第三部分：Token 经济模型

3.1 Token 方案

外星盾的核心是 Token 经济模型(Token Economic Models)，通过 Token 经济模型所发行的权益通证(Token)作为一种产品和社区的激励工具来促进并提升外星盾社区内各个角色之间的协作能力和贡献度。

外星盾将发动社区完善钱包、生态、数据分析等配套技术设施和币改相关产业内容，以逐步完善生态。所以，这是一个有步骤的系列运营行为。与传统的公司运营不同的是，外星盾将更加强调经济体内社区的建设与热情，打造形成共识机制，团结社区的力量。

3.2 Token 参数

外星盾发行的 Token 为 Alien Dollar（缩写代码 ALD）是基于外星链 ALC20 标准发行的加密数字通用积分（通证），总数为 1 亿枚且永不超发。

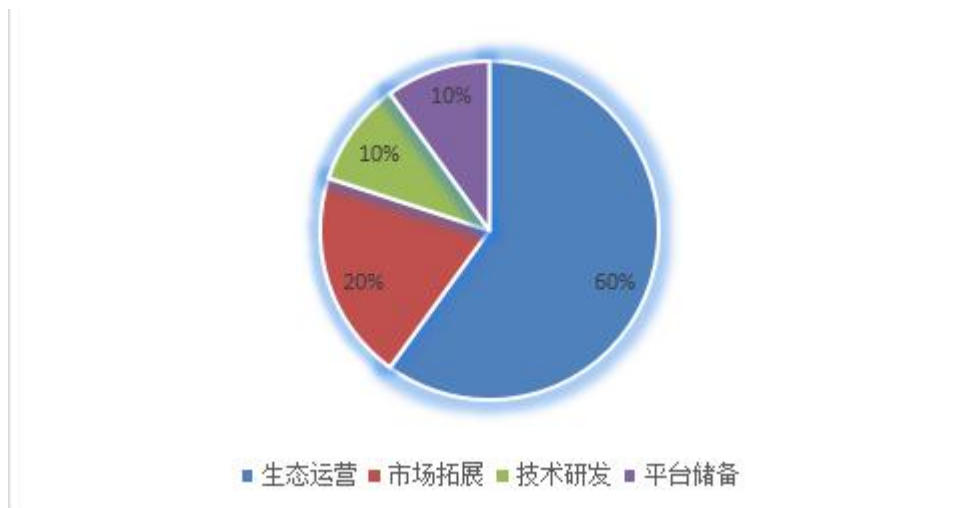
ALD 可以用于购买外星盾共享经济应用平台上的各种服务，也可以享有外星盾共享经济应用平台的现金收益和社区投票等权利。



3.3 Token 分配

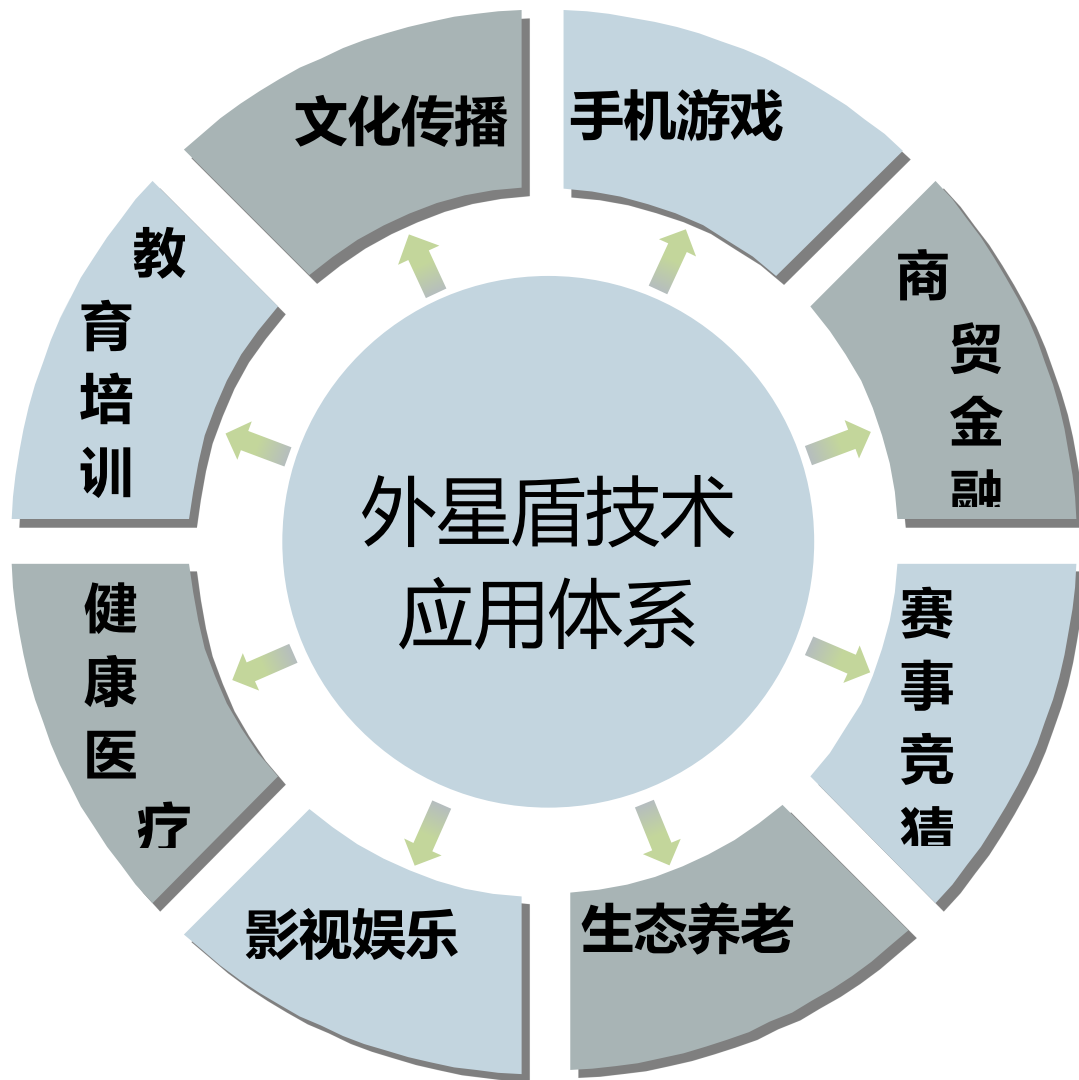
ALD 总数的 60%为生态运营，用于维持外星盾生态系统的运营和社区成员的各类贡献挖矿；20%为技术研发储备；10%为市场拓展奖励，用来奖励合伙人、团队长和参与者；10%用于外星盾共享经济应用平台储备。

ALD 分配方案



3.4 技术路线

外星盾共享经济应用平台后期技术重在打造共享经济生态循环系统的研发技术，开发社交运用板块，让更多的需求用户落实到 ALD 的实际价值支撑，开发外星盾文学，外星盾游戏，外星盾竞猜，外星盾商贸，用 ALD 时间银行概念运用到共享经济实体落地项目中，让区块链技术更好的为实体项目服务。





第四部分：团队介绍

4.1 运营团队介绍

JAY 资本是由国内外顶尖投行和投资机构高层员工创办的专注于区块链科技领域的专业投资运营机构。多年致力于为区块链科技领域的创业者提供顶尖的投资、运营、社会、技术支持等服务。区块链作为科技领域新兴的重要组成部分 JAY 资本在此领域有很强的行业积累和极佳的品牌声誉是区块链世界价值投资的倡导者和引领者。成功运营量子、BTM、COO、ALC、MT、Bit、VT、FZ 等大批优质项目！



4.2 战略合作伙伴

投资机构



战略合作机构



战略合作媒体





第五部分：免责声明

5.1 风险提示

● 政策性风险

目前国家对于区块链项目的监管政策尚不明确，存在一定的因政策原因而造成参与者损失的可能性；市场风险中，若数字资产市场整体价值被高估，那么投资风险将加大，参与者可能会期望互换项目的增长过高，但这些高期望可能无法实现。

● 监管风险

包括外星盾在内的数字资产交易具有极高不确定性，由于数字资产交易领域目前尚缺乏强有力的监管，故而电子代币存在暴涨暴跌、受到庄家操控等情况的风险，个人参与者入市后若缺乏经验，可能难以抵御市场不稳定所带来的资产冲击与心理压力。虽然学界专家、官方媒体等均时而给出谨慎参与的建议，但尚无成文的监管方法与条文出台，故而目前此种风险难以有效规避。

不可否认，可预见的未来，会有监管条例出台以约束规范区块链与电子代币领域。如果监管主体对该领域进行规范管理，互换时期所购买的代币可能会受到影响，包括但不限于价格与易售性方面的波动或受限。



● 团队风险

当前区块链技术领域团队、项目众多，竞争十分激烈，存在较强的市场竞争和项目运营压力。外星盾项目是否能在诸多优秀项目中突围，受到广泛认可，既与自身团队能力、愿景规划等方面挂钩，也受到市场上诸多竞争者乃至寡头的影响，其间存在面临恶性竞争的可能。外星盾基于创始人多年行业积累的人脉，汇聚了一支活力与实力兼备的人才队伍，吸引到了区块链领域的资深从业者、具有丰富经验的技术开发人员等。团队内部的稳定性、凝聚力对于外星盾项目的整体发展至关重要。

在今后的发展中，不排除有核心人员离开、队内部发生冲突而导致外星盾整体受到负面影响的可能性。

● 统筹风风险

外星盾运营团队将不遗余力实现白皮书中所提出的发展目标，延展项目的可成长空间。目前外星盾运营团队已有较为成熟的商业积累，然而鉴于行业整体发展趋势存在不可预见因素，现有的商业模型与统筹思路存在与市场需求不能良好吻合、从而导致盈利难以可观的后果。同时，由于本白皮书可能随着项目细节的更新进行调整，如果项目更新后的细节未被互换参与者及时获取，或是公众对项目的最新进展不了解，参与者或公众因信息不对称而对项目认知不足，从



而影响到项目的后续发展。

● 技术风风险

首先，本项目基于密码学算法所构建，密码学的迅速发展也势必带来潜在的被破解风险；其次，区块链、分布式账本、去中心化、不同意篡改等技术支撑着核心业务发展，外星盾团队不能完全保证技术的落地；再次，项目更新调整过程中，可能会发现有漏洞存在，可通过发布补丁的方式进行弥补，但不能保证漏洞所致影响的程度。

● 安全风险

在安全性方面，单个支持者的金额很小，但总人数众多，这也为项目的安全保障提出了高要求。电子代币具有匿名性、难以追溯性等特点，易被犯罪分子所利用，或受到黑客攻击，或可能涉及非法资产转移等犯罪行为。目前未可知的其他风险：随着区块链技术与行业整体态势的不断发展，外星盾平台可能会面临一些尚未预料到的风险。请参与者在做出参与决策之前，充分了解团队背景，知晓项目整体框架与思路，合理调整自己的愿景，理性参与代币互换。

5.2 免责声明

本文档仅作为传达信息之用，文档内容仅供参考，不构成在外星盾及其相关公司中出售股票或证券的任何投资买



卖建议、教唆或邀约。此类邀约必须通过机密备忘录的形式进行，且须符合相关的证券法律和其他法律。本文档内容不得被解释为强迫参与互换。任何与本白皮书相关的行为均不得视为参与互换，包括要求获取本白皮书的副本或向他人分享本白皮书。参与互换则代表参与者已达到年龄标准，具备完整的民事行为能力，与外星盾签订的合同是真实有效的。所有参与者均为自愿签订合同，并在签订合同之前对外星盾进行了清晰必要的了解。

外星盾运营团队将不断进行合理尝试，确保本白皮书中的信息真实准确。开发过程中，平台可能会进行更新，包括但不限于平台机制、代币及其机制、代币分配情况。文档的部分内容可能随着项目的进展在新版白皮书中进行相应调整，团队将通过在网站上发布公告或新版白皮书等方式，将更新内容公布于众。请参与者务必及时获取最新版白皮书，并根据更新内容及时调整自己的决策。外星盾明确表示，概不承担参与者因(i)依赖本文档内容、(ii)本文信息不准确之处，以及(iii)本文导致的任何行为而造成的损失。团队将不遗余力实现文档中所提及的目标，然而基于不可抗力的存在，团队不能完全做出完成承诺。

外星盾是平台发生效能的重要工具，并不是一种投资品。拥有外星盾不代表授予其拥有者对外星盾的所有权、控



制权、决策权。ALD 作为一种数字加密货币不属于以下类别：
(a) 任何种类的货币；(b) 证券；(c) 法律实体的股权；(d) 股票、债券、票据、认股权证、证书或其他授与任何权利的书。

ALD 的增值与否取决于市场规律以及应用落地后的需求，其可能不具备任何价值，团队不对其增值做出承诺，并对其因价值增减所造成的后果概不负责。在适用法律允许的最大范围内，对因参与互换所产生的损害及风险，包括但不限于直接或间接的个人损害、商业盈利的丧失、商业信息的丢失或任何其它经济损失，本团队不承担责任。外星盾遵守任何有利于互换行业健康发展的监管条例以及行业自律申明等。参与者参与即代表将完全接受并遵守此类检查。同时，参与者披露用以完成此类检查的所有信息必须完整准确。外星盾明确向参与者传达了可能的风险，参与者一旦参与互换，代表其已确认理解并认可细则中的各项条款说明，接受本平台的潜在风险，后果自担。